



ХМЕЛЬНИЦЬКА ОБЛАСНА РАДА
ХМЕЛЬНИЦЬКИЙ УНІВЕРСИТЕТ УПРАВЛІННЯ ТА ПРАВА

ЗАТВЕРДЖЕНО
Рішення вченої ради університету
23 січня 2024 року,
протокол № 4 .

Ректор університету, голова вченої
ради університету, доктор юридичних
наук, професор

_____ Олег ОМЕЛЬЧУК

_____ 2024 року

РОБОЧА ПРОГРАМА
навчальної дисципліни
«МІЖНАРОДНІ КОМЕРЦІЙНІ УГОДИ»
для підготовки на другому освітньому рівні
здобувачів вищої освіти ступеня магістра
за спеціальністю 081 Право
галузі знань 08 Право

м. Хмельницький
2024

РОЗРОБНИК:

Викладач дисципліни,
доцент кафедри міжнародного та
європейського права,
кандидат юридичних наук, доцент
Р.Ю.Іванова

22 січня 2024 року

СХВАЛЕНО:

Рішення кафедри міжнародного та європейського права 22 січня 2024 року,
протокол № 7.

Завідувачка кафедри
кандидат юридичних наук,
доцент.
С.В.Лозінська

22 січня 2024 року

Декан юридичного факультету,
доцент кафедри кримінального права та процесу,
кандидат юридичних наук
Захарчук

22 січня 2024 року

В.М.

ПОГОДЖЕНО:

Методичною радою університету
23 січня 2024 року, протокол № 4.

Голова методичної ради
23 січня 2024 року

О.М. Омельчук

Обліковий обсяг програми – 0,7 ум.др.арк.

ЗМІСТ

		Стор.
1.	Опис навчальної дисципліни	2
2.	Заплановані результати навчання	3
3.	Програма навчальної дисципліни	5
4.	Структура вивчення навчальної дисципліни	8
	4.1. Тематичний план навчальної дисципліни	8
	4.2. Теми семінарських (практичних, лабораторних) занять	9
	4.3. Завдання для самостійної роботи студентів	10
	4.4. Індивідуальні завдання	11
5.	Методи навчання та контролю	11
6.	Схема нарахування балів	12
7.	Рекомендована література	13
	7.1. Основна література	13
	7.2. Допоміжна література	14
8.	Інформаційні ресурси в Інтернеті	14

1. Опис навчальної дисципліни

1.	Шифр і назва галузі знань	08 Право
2.	Код і назва спеціальності	081 Право
3.	Назва спеціалізації	Міжнародне економічне право та альтернативні способи вирішення спорів
4.	Назва дисципліни	Міжнародні комерційні угоди
5.	Тип дисципліни	вибіркова
6.	Код дисципліни	НПФ 1.2.2.
7.	Освітній рівень, на якому вивчається дисципліна	другий
8.	Ступінь вищої освіти, що здобувається	магістр
9.	Курс / рік навчання	перший
10.	Семестр	перший, другий
11.	Обсяг вивчення дисципліни:	
	1) загальний обсяг (кредитів ЄКТС / годин)	7/210
	2) денна форма навчання:	
	аудиторні заняття (годин)	88
	% від загального обсягу	41,9
	лекційні заняття (годин)	46
	% від обсягу аудиторних годин	47,4
	семінарські заняття (годин)	42
	% від обсягу аудиторних годин	47,7
	самостійна робота (годин)	122

% від загального обсягу	– 58,1
тижневих годин:	
аудиторних занять	– 3
самостійної роботи	– 2,2
12. Форма семестрового контролю	– Залік, екзамен
13. Місце дисципліни в логічній схемі:	
1) попередні дисципліни	– НПФ 1.3.1.3. Цивільне право; ВУПФПР 2.1.2.13. Міжнародне приватне право
2) супутні дисципліни	– ВПФП 2.1.5. Гармонізація договірних права ЄС; СГП 5. Міжнародний комерційний арбітраж
3) наступні дисципліни	– –
14. Мова вивчення дисципліни	– Українська, англійська.

2. Заплановані результати навчання

Після завершення вивчення дисципліни здобувач повинен продемонструвати такі результати навчання:	
1. Знання (здатність запам'ятовувати або відтворювати факти (терміни, конкретні факти, методи і процедури, основні поняття, правила і принципи, цілісні теорії тощо)	
1.1)	відтворювати визначення понятійно-термінологічного апарату у сфері динаміки міжнародних комерційних угод;
1.2)	називати міжнародні нормативні акти, а також акти «soft law», що забезпечують регулювання міжнародних комерційних угод;
1.3)	описувати особливості окремих видів міжнародних комерційних угод;
1.4)	знаходити особливості змісту та форми окремих видів міжнародних комерційних угод;
1.5)	установлювати зв'язок між місцезнаходженням суб'єктів господарювання та місцем ведення бізнесу для визначення застосовного права.
2. Розуміння (здатність розуміти та інтерпретувати вивчене, уміння пояснити факти, правила, принципи; перетворювати словесний матеріал у, наприклад, математичні вирази; прогнозувати майбутні наслідки на основі отриманих знань)	
2.1)	пояснювати зміст дефініцій основних термінів, що розкривають суть міжнародних комерційних угод;
2.2)	класифікувати міжнародні комерційні угоди за змістом та формою;
2.3)	перетворювати теоретичні знання про міжнародні комерційні угоди в практичні навички по їх складанню;
2.4)	оцінювати зміст та наслідки окремих видів міжнародних комерційних угод;
2.5)	розпізнавати різницю між нормативними та іншими актами при виборі застосовного права.
3. Застосування знань (здатність використовувати вивчений матеріал у нових ситуаціях (наприклад,	

<i>застосувати ідеї та концепції для розв'язання конкретних задач)</i>	
3.1)	оцінювати зміст істотних та інших умов в міжнародних комерційних договорах;
3.2)	демонструвати вміння та навички по складанню проектів міжнародних комерційних договорів;
3.3)	виявляти специфіку вибору застосовного права до окремих видів міжнародних комерційних угод;
3.4)	розробляти стратегію по укладенню міжнародних угод, їх виконанню, внесенню змін та достроковому розірванню;
3.5)	вибирати тактику та методiku до ведення міжнародних переговорів в договірному процесі.
4. Аналіз <i>(здатність розбивати інформацію на компоненти, розуміти їх взаємозв'язки та організаційну структуру, бачити помилки й огріхи в логіці міркувань, різницю між фактами і наслідками, оцінювати значимість даних)</i>	
4.1)	обчислювати строки укладення та виконання міжнародного комерційного контракту;
4.2)	виділяти головні положення (завдання, пропозиції, оцінки тощо), викладені в оферті до договору;
4.3)	виділяти особливості нормативного та ненормативного регулювання в міжнародній практиці договірних прав;
4.4)	випробовувати практичні знання зі складання договорів двома мовами;
4.5)	співвідносити специфіку національного та міжнародного регулювання договірних відносин.
5. Синтез <i>(здатність поєднувати частини разом, щоб одержати ціле з новою системною властивістю)</i>	
5.1)	аргументувати доцільність вибору застосовного права до конкретних договірних правовідносин;
5.2)	формулювати зміст договору;
5.3)	Пояснювати доцільність внесення в договір тих чи інших умов;
5.4)	узагальнювати досвід «soft law» для окремих видів договорів;
5.5)	установлювати зв'язок між місцезнаходження юридичної особи та способами вибору застосовного права
6. Оцінювання <i>(здатність оцінювати важливість матеріалу для конкретної цілі)</i>	
6.1)	оцінювати юридичну повноцінність міжнародного комерційного контракту;
6.2)	робити висновок щодо повноти змісту контракту;
6.3)	захищати способи вибору застосовного права до опрацьованих договорів;
6.4)	передбачати можливі ризики при невиконанні чи неналежному виконанні контракту контрагентами;
6.5)	узагальнювати практику укладення окремих видів міжнародних комерційних контрактів.
7. Створення (творчість) <i>(здатність до створення нового культурного продукту, творчості в умовах багатовимірності та альтернативності сучасної культури)</i>	
7.1)	розробляти проекти документів за завданням ситуаційною задачею;
7.2)	складати проектну та супровідну документація за договорами;

7.3)	планувати тактику та стратегію ведення переговорів по укладенню контракту;
7.4)	пропонувати способи компанування змісту договорів;
7.5)	генерувати схеми виходу із конфліктних ситуацій при укладенні міжнародного комерційного контракту.

3. Програма навчальної дисципліни

Тема 1. Основи договірної регулювання міжнародних економічних відносин

Економічні відносини в практиці міжнародного комерційного обороту. Поняття глобалізації та її вплив на розвиток сучасного міжнародного комерційного обороту.

Загальна характеристика договірних відносин в міжнародному комерційному обороті. Особливості міжнародних комерційних угод.

Зміст міжнародних комерційних угод і застосовне право Форма договору (контракту) в практиці міжнародного комерційного обороту.

Тема 2. Міжнародна купівля-продаж товарів

Право міжнародної купівлі-продажу товарів. Конвенційне регулювання міжнародної купівлі-продажу товарів. ІНКОТЕРМС: сутність та загальні правила застосування в міжнародному комерційному обороті. Вибір права, що застосовується до договору міжнародної купівлі-продажу товарів.

Договір міжнародної купівлі-продажу товарів. Укладання договору. Виконання обов'язків за договором. Загальні принципи розподілу та переходу ризиків.

Захист прав і відповідальність сторін договору.

Тема 3. Договори міжнародного перевезення і пов'язані з ними відносини

Загальна характеристика комерційних відносин в сфері міжнародних перевезень (транспортних послуг). Джерела і механізм правового регулювання міжнародних перевезень.

Поняття і види міжнародних перевезень. Джерела правового регулювання міжнародних комерційних перевезень. Співвідношення імперативного і договірної регулювання в сфері міжнародних перевезень. Право, яке застосовується до договорів міжнародного перевезення.

Експедиторські документи в практиці міжнародних комерційних перевезень.

Особливості розподілу ризиків і відповідальність за договорами міжнародного перевезення.

Особливості окремих видів договорів міжнародних перевезень. Морські перевезення. Перевезення авіатранспортом. Залізничні перевезення. Перевезення автомобільним транспортом.

Відповідальність операторів транспортних терміналів та експедиторів. Зобов'язання операторів транспортних терміналів та відповідальність за їх невиконання.

Відповідальність експедиторів в практиці міжнародних перевезень.
Типові правила FIATA.

Страховання ризиків втрати, пошкодження, затримки товару. Загальна характеристика транспортного страхування та сфера його застосування.
Договір страхування при міжнародних перевезеннях.

Тема 4. Міжнародні інвестиційні угоди

Міжнародні економічні відносини в сфері іноземного інвестування.
Загальна характеристика інвестиційних відносин в сучасному міжнародному комерційному обороті.

Міжнародне регулювання іноземного інвестування. Договірне регулювання інвестиційних відносин в практиці міжнародного комерційного обороту

Міжнародні економічні відносини в сфері концесійної діяльності.
Загальна характеристика концесійних відносин і пов'язаних з ними угод.
Уніфікація правового регулювання концесійних угод.

Укладення, виконання та відповідальність за концесійні угоди в практиці міжнародного комерційного обороту.

Угоди про розподіл продукції як особлива форма інвестиційної діяльності: поняття, зміст, динаміка договірних відносин, відповідальність

Тема 5. Договори міжнародного підряду і пов'язані з ними відносини

Загальна характеристика міжнародних комерційних відносин у сфері виконання робіт

Міжнародний підряд і застосовне право. Контракти FIDIC.

Зобов'язання з міжнародного підряду і їх виконання.

Особливості окремих видів підрядних договорів.

Відповідальність і збитки в практиці міжнародних відносин по виконанню робіт.

Тема 6. Агентські і дистриб'юторські угоди в міжнародному комерційному обороті

Агентські та дистриб'юторські відносини в практиці міжнародного комерційного обороту і джерела їх правового регулювання.

Сутність агентських і дистриб'юторських відносин і джерела їх правового регулювання. Особливості розмежування та правові наслідки змішання агентських і дистриб'юторських відносин в практиці міжнародного комерційного обороту.

Зобов'язання за агентським договором в практиці міжнародного комерційного обороту. Зміст агентського договору і застосовне право. Особливості виконання та припинення агентських договорів.

Зобов'язання із дистриб'юторських угод в практиці міжнародного комерційного обороту. Зміст дистриб'юторського договору і застосовне право. Відповідність обмежувальних умов, що практикуються в дистриб'юторських угодах, антимонопольному законодавству.

Положення агентських і дистриб'юторських договорів про відповідальність і вирішенні спорів.

Тема 7. Міжнародні комерційні угоди з правами на об'єкти інтелектуальної власності

Загальна характеристика відносин, пов'язаних з вчиненням комерційних угод з правами на об'єкти інтелектуальної власності.

Ліцензійний договір про надання права на використання об'єкта інтелектуальної власності.

Договір франчайзингу.

Тема 8. Правове регулювання міжнародних фінансових відносин.

Загальна характеристика міжнародних фінансових відносин і джерел їх правового регулювання. Загальна характеристика міжнародних фінансових відносин.

Правове регулювання банківської діяльності. Правове регулювання ринку цінних паперів і фінансових інструментів. Правове регулювання міжнародних валютних відносин.

Фінансовий моніторинг у сфері міжнародних фінансових відносин.

Основні договірні моделі банківських зобов'язань в практиці міжнародного комерційного обороту. Поняття, сутність і принципи функціонування міжнародних платіжних і розрахункових систем. Міжнародні кредитні угоди. Торгове фінансування.

Угоди на ринку цінних паперів. Угоди з єврооблігаціями. Угоди міжнародної сек'юритизації активів. Операції з цінними паперами на міжнародних біржових і позабіржових (неорганізованих) ринках.

Договірне регулювання міжнародних валютних угод. Структурування міжнародної валютної угоди. Угоди на умовах спот (SPOT) і своп (SWAP). Угоди на умовах FWD і Futures. Угоди на умовах опціону.

Арбітраж і хеджування.

Тема 9. Податкове регулювання міжнародних економічних відносин

Загальна характеристика податкових відносин з іноземним елементом. Поняття і види податкових відносин з іноземним елементом. Джерела правового регулювання податкових відносин з іноземним елементом.

Оподаткування за принципом резидентства. Оподаткування у джерела утворення доходів.

Міжнародне подвійне оподаткування і способи його усунення. Поняття і сутність міжнародного подвійного і багаторазового оподаткування. Способи усунення подвійного оподаткування.

Податкові угоди щодо доходів і капіталу.

Модельні податкові конвенції: поняття та види. Структура і сфера дії Модельної податкової конвенції ОЕСР щодо доходів і капіталу. Оподаткування окремих доходів згідно з Модельною податковою конвенцією ОЕСР.

Механізми протидії ухиленню від сплати податків в Модельній податковій конвенції ОЕСР.

Адміністративне співробітництво в податковій сфері відповідно до положень Модельної податкової конвенції ОЕСР.

Тема 10. Антимонопольне регулювання міжнародних економічних відносин

Основи транснаціонального антимонопольного регулювання міжнародних економічних відносин.

Особливості антимонопольного регулювання міжнародних економічних відносин в Європейському Союзі, Сполучених Штатах Америки, країнах Східної Європи.

Антимонопольне регулювання і міжнародні угоди, пов'язані зі злиттям та поглинанням.

4. Структура вивчення навчальної дисципліни

4.1. Тематичний план навчальної дисципліни

№ теми	Назва теми	Кількість годин											
		Денна форма навчання						Заочна форма навчання					
		Усього	у тому числі					Усього	у тому числі				
			Лекції	Сем. (прак.)	Лабор.	Ін.зав.	СРС		Лекції	Сем. (прак.)	Лабор.	Ін.зав.	СРС
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14
1.	Основи договірної регулювання міжнародних економічних відносин	9	2	2	–	–	5	–	–	–	–	–	–
2.	Міжнародна купівля-продаж товарів	16	4	4	–	–	8	–	–	–	–	–	–
3.	Договори міжнародного перевезення і пов'язані з ними відносини	24	8	6	–	–	10	–	–	–	–	–	–
4.	Міжнародні інвестиційні угоди	16	4	4	–	–	8	–	–	–	–	–	–
5.	Договори міжнародного підряду і пов'язані з ними відносини	20	6	6	–	–	8	–	–	–	–	–	–

6.	Агентські і дистриб'юторські угоди в міжнародному комерційному обороті	17	4	4	–	–	9	–	–	–	–	–	–
7.	Міжнародні комерційні угоди з правами на об'єкти інтелектуальної власності	16	4	4	–	–	8	–	–	–	–	–	–
8.	Правове регулювання міжнародних фінансових відносин.	32	6	6	–	–	20	–	–	–	–	–	–
9.	Податкове регулювання міжнародних економічних відносин	30	6	4	–	–	20	–	–	–	–	–	–
10.	Антимонопольне регулювання міжнародних економічних відносин	24	2	2	–	–	20	–	–	–	–	–	–
	Всього годин:	210	46	42	–	–	122	–	–	–	–	–	–

4.2. Теми семінарських (практичних, лабораторних) занять

№ з/п	Назви тем	Кількість годин	
		Денна форма	Заочна форма
1.	<i>Тема 1. Основи договірному регулювання міжнародних економічних відносин</i>	2	–
2.	<i>Тема 2. Міжнародна купівля-продаж товарів</i>	4	–
3.	<i>Тема 3. Договори міжнародного перевезення і пов'язані з ними відносини</i>	6	–
4.	<i>Тема 4. Міжнародні інвестиційні угоди</i>	4	–
5.	<i>Тема 5. Договори міжнародного підяду і пов'язані з ними відносини</i>	6	–
6.	<i>Тема 6. Агентські і дистриб'юторські угоди в міжнародному комерційному обороті</i>	4	–
7.	<i>Тема 7. Міжнародні комерційні угоди з правами на об'єкти інтелектуальної власності</i>	4	–
8.	<i>Тема 8. Правове регулювання міжнародних фінансових відносин.</i>	6	–
9.	<i>Тема 9. Податкове регулювання міжнародних економічних відносин</i>	6	–
10.	<i>Тема 10. Антимонопольне регулювання міжнародних економічних відносин</i>	2	–
	Всього годин:	42	–

4.3. Завдання для самостійної роботи студентів

№ з/п	Назви тем та зміст завдань		Кількість годин	
			Денна форма	Заочна форма
1.	Тема 1. Основи договірної регулювання міжнародних економічних відносин		5	—
	Завдання:	1. Скласти есе на одну із запропонованих тем	5	—
2.	Тема 2. Міжнародна купівля-продаж товарів		8	—
	Завдання:	1. Скласти проект договору відповідно до переліку	8	—
3.	Тема 3. Договори міжнародного перевезення і пов'язані з ними відносини		10	—
	Завдання:	1. Скласти проекти договору відповідно до переліку	10	—
4.	Тема 4. Міжнародні інвестиційні угоди		8	—
	Завдання:	1. Скласти проект договору відповідно до переліку	8	—
5.	Тема 5. Договори міжнародного підяду і пов'язані з ними відносини		8	—
	Завдання:	1. Скласти проект договору відповідно до переліку	8	—
6.	Тема 6. Агентські і дистриб'юторські угоди в міжнародному комерційному обороті		9	—
	Завдання:	1. Скласти проект договору відповідно до переліку	9	—
7.	Тема 7. Міжнародні комерційні угоди з правами на об'єкти інтелектуальної власності		8	—
	Завдання:	1. Скласти проект договору відповідно до переліку	8	—
8.	Тема 8. Правове регулювання міжнародних фінансових відносин		20	—
	Завдання:	1. Скласти есе на одну із запропонованих тем (робота в групі)	20	—
9.	Тема 9. Податкове регулювання міжнародних економічних відносин		20	—
	Завдання:	1. Скласти есе на одну із запропонованих тем (робота в групі)	20	—

10.	Тема 10. Антимонопольне регулювання міжнародних економічних відносин	20	–
	Завдання:	1. Скласти есе на одну із запропонованих тем (робота в групі)	20
	Всього годин:	122	–

4.4. Індивідуальні завдання

У процесі вивчення навчальної дисципліни студенти виконують індивідуальні завдання у вигляді курсової роботи. Темі курсових робіт, а також методичні рекомендації щодо їх виконання визначаються в навчально-методичних матеріалах з навчальної дисципліни.

5. Методи навчання та контролю

Під час лекційних занять застосовуються:

- 1) традиційний усний виклад змісту теми;
- 2) слайдова презентація.

На семінарських та практичних заняттях застосовуються:

- дискусійне обговорення проблемних питань;
- вирішення ситуаційних завдань;
- складання окремих видів договорів;
- презентація виконаних есе за завданою тематикою.

Поточний контроль знань студентів з навчальної дисципліни проводиться у формах:

- 1) усне або письмове (у тому числі тестове) бліц-опитування студентів щодо засвоєння матеріалу попередньої лекції;
- 2) усне або письмове (у тому числі тестове) опитування на семінарських заняттях;
- 3) виконання поточних контрольних робіт у формі тестування;
- 5) складання окремих видів договорів;
- 6) захист підготовленого публічного виступу.

Підсумковий семестровий контроль у 1 семестрі проводиться у формі усного заліку.

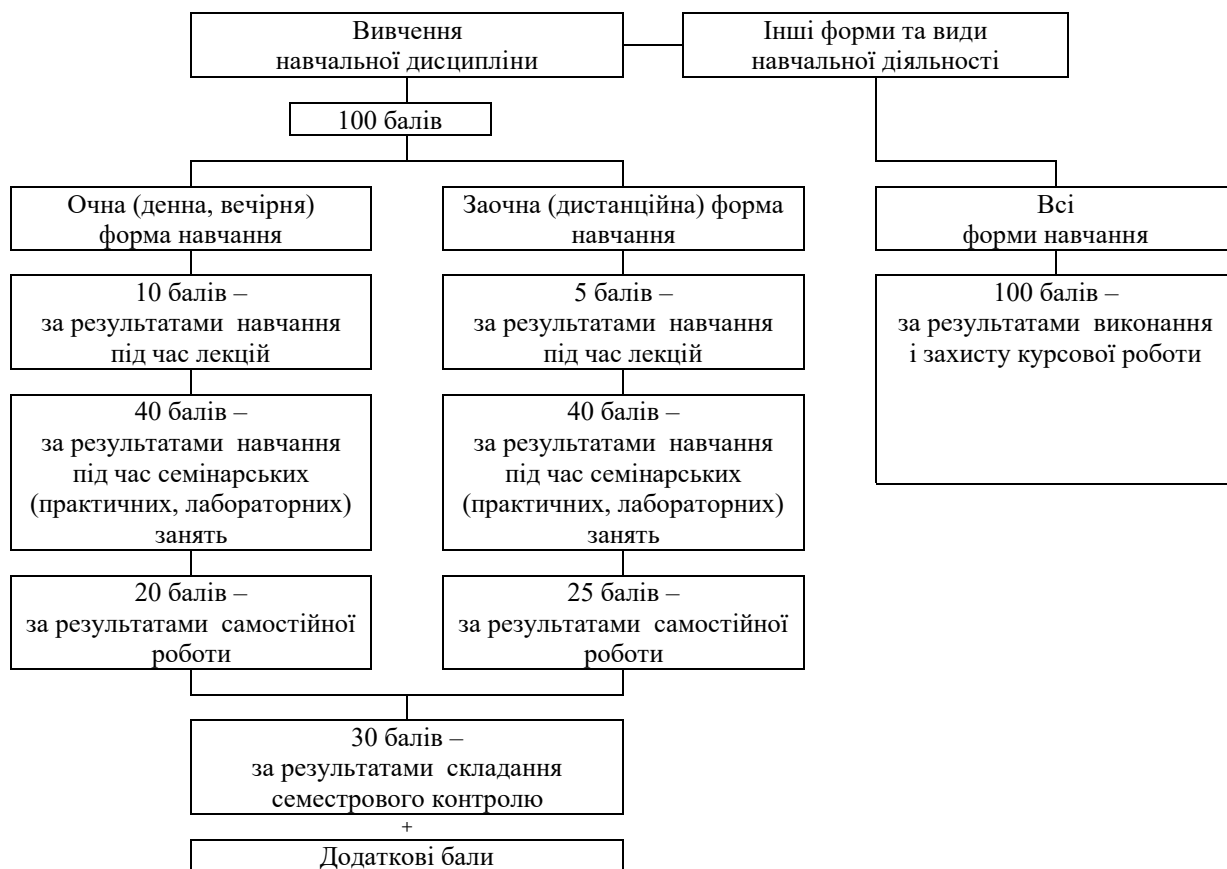
Підсумковий семестровий контроль у 2 семестрі проводиться у формі усного іспиту.

Структура залікового білету включає три теоретичних питання.

Структура екзаменаційного білету включає чотири теоретичних питання.

6. Схема нарахування балів

6.1. Нарахування балів студентам з навчальної дисципліни здійснюється відповідно до такої схеми:



6.2. Обсяг балів, здобутих студентом під час лекцій з навчальної дисципліни, обчислюється у пропорційному співвідношенні кількості відвіданих лекцій і кількості лекцій, передбачених навчальним планом, і визначається згідно з додатками 1 і 2 до Положення про організацію освітнього процесу в Хмельницькому університеті управління та права.

З цієї навчальної дисципліни передбачено проведення 14 лекційних занять у 1 семестрі та 9 лекційних занять у другому семестрі за денною формою навчання.

Отже, студент може набрати під час лекцій таку кількість балів:

№ з/п	Форма навчання	Кількість лекцій за планом	Кількість відвіданих лекцій													
			1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14
1.	Денна (1-й семестр)	14	0,7	1,4	2,1	2,8	3,5	4,2	4,9	5,6	6,3	7,0	7,7	8,4	9,1	10
2.	Денна (2-й семестр)	9	1,0	2,0	3,5	4,5	5,5	6,5	8,0	9,0	10,0	x	x	x	x	x

6.3. Обсяг балів, здобутих студентом під час семінарських занять, обчислюється за сумою балів, здобутих під час кожного із занять, передбачених навчальним планом, і визначається згідно з додатком 3 до Положення про організацію освітнього процесу в Хмельницькому університеті управління та права.

З цієї навчальної дисципліни передбачено проведення 13 семінарських занять за 1 семестр та 8 семінарських занять за другий семестр за денною формою навчання.

Отже, рівень знань студентів під час семінарських занять може оцінюватися кількістю балів у таких межах:

№ з/п	Рівень знань студентів		Кількість семінарських занять відповідно до навчального плану	
			13 занять (1-й семестр)	8 занять (2-й семестр)
1.	Високий (творчий)	90-100 %	4-3,5	6,0-6,5
2.	Достатній (конструктивно-варіативний)	82-89 %	3,0	5,5
		74-81 %	3,0	5,0
3.	Середній (репродуктивний)	64-73 %	2,5	4,5
		60-63 %	2,5	4,0
4.	Низький (рецептивно-продуктивний)	35-59 %	1,5	2,5-3,5
		0-34 %	0,0-1,0	0,0-2,0

6.4. Кількість балів, яка нараховується за різні види індивідуальних завдань, залежить від їхнього обсягу та складності. Особливості нарахування балів та оцінювання виконання та захисту курсової роботи визначаються в навчально-методичних матеріалах з навчальної дисципліни.

Кількість балів, яка нараховується за виконання індивідуальних навчально-дослідних завдань, передбачених в межах самостійної роботи розраховується за такими критеріями:

8-10 балів - есе на одну із запропонованих тем (робота в групі);

До 5 балів – складання проекту договору відповідно до переліку (українською мовою);

8-10 балів – складання проекту договору відповідно до переліку (англійською мовою).

7. Рекомендовані джерела

7.1. Основні джерела

1. Международные коммерческие сделки / Под ред. У. Хелльманна, С. Балашенка, В. Нагнибеды. — Хмельницкий : Хмельницкий университет управления и права, 2015. — Глава 6. - С. 291-338. - 524 с.

7.2. Допоміжні джерела

1. Міжнародні комерційні угоди та розрахунки: нормативно-правове регламентування. Навч. посібник / За редакцією Козака Ю. Г., Логвінової Н. С. — К.: Центр учбової літератури, 2010, — 648 с.
2. Шкурупій О. В. Зовнішньоекономічна діяльність підприємства : навчальний посібник / О. В. Шкурупій, В. В. Гончаренко, І. А. Артеменко та ін. — К. : Центр учбової літератури, 2012. — 248 с.
3. Рум'янцев А.П. Зовнішньоекономічна діяльність: [навч. посіб.] / А.П. Рум'янцев, Н.С. Рум'янцева. — К.: ЦУЛ, 2004. — 384 с.
4. Международное коммерческое право : учебник для магистров / В. Ф. Попондопуло [и др.] ; под ред. В. Ф. Попондопуло. — 3-е изд., перераб. и доп. — М. : Издательство Юрайт, 2014. — 476 с.
5. Чудновский А.Д. Международные коммерческие операции : учебное пособие / А.Д. Чудновский, Ю.Л. Васянин, В.А. Жуков. — М. : КНОРУС, 2016. — 134 с.

6.

8. Інформаційні ресурси в Інтернеті

1. <http://www.rada.gov.ua>
2. <http://www.ucci.org.ua>
3. <http://vdnk2.tail.ru/site/ru/international-freight-transportation/carriage-documents>
4. <http://www.unidroit.org/news>
5. <http://fidic.org/>
6. <https://www.wto.org/>
7. <http://www.imf.org/external/russian/>
8. <http://www.worldbank.org/ru/about/what-we-do/brief/ibrd>